

## **Poste : ADJOINT DIRECTEUR COMMERCIAL (H/F)**

SICAP, entreprise de service public et énergéticien local à Pithiviers, agissant sur l'ensemble de la chaîne de valeur de l'énergie auprès de ses 27 000 clients, au croisement des enjeux de la transition énergétique. La SICAP assure de la production d'énergie renouvelable en propre, exploite son réseau de distribution d'électricité, commercialise l'énergie électrique. La SICAP est donc un énergéticien intégré ; cela lui confère un positionnement exceptionnel.

La SICAP est une entreprise créée en 1919 qui bénéficie d'une notoriété importante sur le Pithiverais. Elle est très attachée à la qualité de vie de ses salariés. Le package de rémunération détaillée ci-dessous la rend très attractive. Afin de renforcer le bien-être de ses salariés et sa volonté de développer la transition énergétique en faveur du territoire, la SICAP s'est engagée dans une démarche de RSE. De nombreuses formations sont proposées aux salariés afin de leur permettre de développer leurs compétences professionnelles et personnelles.

### **Poste :**

Rattaché(e) à la Direction Commerciale, vous seconderez le Directeur Commercial sur l'ensemble des missions du périmètre de fournisseur d'énergie. Vous menez également à bien des projets structurants dans le domaine de la Transition Energétique, du marketing des offres et plus globalement dans l'organisation du service.

Ce poste s'adresse à un manager désireux d'aller de l'avant sur des enjeux passionnants, sociétaux et structurants.

Si ce poste vous intéresse et que vous souhaitez dynamiser votre carrière, rejoignez nos équipes pour participer à notre stratégie de devenir ensemble un acteur incontournable de la transition énergétique au service de nos clients.

### **Missions :**

- Appui au Directeur Commercial sur les missions diverses du périmètre fournisseur
- Mise en place et suivi de plan d'actions visant à la fidélisation du portefeuille client et à la prospection
- Gestion de projet sur la création d'offres de transition énergétique, marketing de l'offre stratégique et opérationnel
- Pilotage des activités, création et suivi de tableaux de bord
- Gestion des obligations d'achat / déclaration CSPE prévisionnelle

## Profil recherché :

### Compétences :

Formation BAC +4 à 5 à dominante commerciale et marketing, vous avez idéalement une première expérience dans le monde de l'énergie. Toutefois, les candidatures ne présentant pas ce profil académique, mais dotées d'un potentiel évolutif et d'une expérience professionnelle d'au moins 5 ans seront également étudiées avec attention.

### Qualités :

- Aisance dans la gestion de projet
- Maîtrise complète des outils informatiques (Pack Office)
- Capacité managériale
- Capacité à assimiler des sujets divers et complexes
- Sens Commercial et compétences marketing
- Curiosité, dynamisme, rigueur, loyauté et esprit d'équipe
- Qualités d'écoute, sens de la communication et esprit de synthèse

## Conditions :

- Rémunération attractive incluant salaire fixe et primes,
- Intéressement pouvant aller jusqu'à 2 mois de salaire, abondements inclus,
- Voiture de fonction,
- Tickets Restaurants financés à hauteur de 50 %,
- Possibilité de monétiser 13 jours de RTT majorés à 50 % par an sur un total de 26 jours et de placer 10 jours de CA ou RTT sur un PERCOL abondés également à 50 %,
- Le tout représentant un package pouvant aller jusqu'à 85 K€ variant selon profil et expérience

Les plus se rajoutant à ce package :

- Avantage tarifaire sur votre facture d'énergie à hauteur de 90 % du coût réel,
- Statut des Industries Electriques et Gazières (IEG),
- Soutien financier pour votre vie de famille (prime naissance/mariage/PACS, forfait familial, aide aux frais de scolarité),
- La CCAS (comité d'entreprise des IEG) propose de nombreuses activités (vacances, culture, sport, loisirs...),
- L'entreprise pourra proposer un accompagnement dans le cadre des mobilités géographiques,
- Politique attractive de valorisation de l'ancienneté impactant favorablement la rémunération

### Type de contrat :

Poste à pourvoir en CDI le plus tôt possible

Plage de GF : 12 à 15 (selon diplôme et expérience)

Lieu de travail : 3 Rue du Moulin de la Canne – 45300 PITHIVIERS

### La SICAP en quelques mots :

- Un mix énergétique composé de 64% d'énergies vertes transitées dans les réseaux, dont 51% d'énergie verte locale.
- Desserte en électricité d'une population de 48 000 habitants répartis sur 78 communes,
- 28 000 clients dont 750 clients de type PME/PMI en offre de marché,
- Réseau de distribution composé de 2100 kms de lignes, 4 postes sources, 1300 postes de distribution publique,
- 15 filiales et participations,
- 5 centrales de production d'énergie renouvelable en opération, 6 centrales et 1 unité de stockage d'énergie en développement,
- Chiffre d'affaires : 60 M€,
- Budget d'investissement annuel : Entre 5 et 15 M€ selon les années, principalement sur les moyens de production d'énergie, la modernisation des réseaux, les actifs de flexibilité et de transition énergétique,
- Et... une ambiance stimulante et conviviale, ponctuée d'évènements festifs,
- La ville de Pithiviers, sous-préfecture du Loiret, se situe à 30 minutes d'Orléans et 1h00 de la Porte d'Orléans à Paris. Elle se trouve à proximité de la route des châteaux de Loire et de la plus grande forêt domaniale de France,
- Des possibilités d'évolution de carrière au sein de la SICAP mais également dans les Industries Electriques et Gazières au travers de mutations sur l'ensemble du territoire français...

N'hésitez pas à nous retrouver sur notre site internet : [Accueil - Sicap \(sicap-pithiviers.net\)](http://Accueil - Sicap (sicap-pithiviers.net))

